

Mitarbeiter Vorteilswelt / Mitarbeiter Vertrieb / Vertriebsmitarbeiter – Akquise Vorteilspartner (m/w/d)

Seite 1 von 2

VOLLZEIT | STANDORT ULM ODER ST. JOHANN

Wir wollen DAS führende Handelsunternehmen in Europa für Reifen, Felgen und Kfz-Teile werden! Um dies zu erreichen, schaffen wir eine einzigartige Vorteilswelt für unsere rund 24.000 B2B-Kunden, in der sie bei unseren exklusiven Partnern vergünstigt einkaufen können.

Dein Fokus? Die **Akquise!** Ob Energieversorger, Bürobedarf oder TV-Anbieter – **du findest und gewinnst die besten Vorteilspartner** für unsere Kunden. Darüber hinaus übernimmst du die **Gutschriftsabrechnungen**, die **Rechnungserstellung** und die Übermittlung unserer Kunden an die Vorteilspartner. In den **Jahresgesprächen mit unseren Vorteilspartnern** reflektierst du das vergangene Jahr und sicherst geschickt den nächsten Deal für unsere Kunden. Gemeinsam mit unserer Marketingabteilung setzt du gezielte Kampagnen um, damit unsere Kunden von unserer Vorteilswelt erfahren.

Bist du ein Profi im Vertrieb und brennst für die Akquise? Dann suchen wir genau dich! Mit deiner Überzeugungskraft gewinnst du neue Partner für unsere Vorteilswelt. Wenn du Lust hast, die Dinge voranzutreiben und mit einem offenen Mindset die Zukunft des Handels mitzugestalten, dann mach die RSU-Vorteilswelt zu DEINEM Projekt und schick uns deine Bewerbung!

ÜBER UNS

- 200 Mitarbeitende
- Standorte in Ulm, Laupheim, St. Johann und Bretten
- eigene Softwarelösungen für B2B- und B2C Handelsplattformen tyresystem.de und rsu.de
- Bestplatzierung bei kununu
★★★★★

RSU steht für großes Engagement und clevere Ideen im Online-Handel. In der Zukunft stehen auch weiterhin alle Zeichen auf Wachstum und Entwicklung.

Komm in unser Team und schreibe mit an unserer Erfolgsgeschichte!

KONTAKT

Lust drauf? Dann schick deine Kontaktdaten oder direkt deine Unterlagen an jobs@rsu.de, wir melden uns schnellstmöglich bei dir.

Laura Bamberger
jobs@rsu.de
07122/825 93-6946

RSU GmbH
Ohnastetter Str. 36
72813 St. Johann
www.rsu-group.de



Mitarbeiter Vorteilswelt / Mitarbeiter Vertrieb / Vertriebsmitarbeiter – Akquise Vorteilspartner (m/w/d)

Seite 2 von 2

VOLLZEIT | STANDORT ULM ODER ST. JOHANN

Dein Profil zusammengefasst:

DU ...

- › hast eine abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung** oder ein **abgeschlossenes kaufmännisches Studium**
- › hast mindestens **3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb** oder in einer vergleichbaren Position
- › bist kommunikativ, **durchsetzungsstark**, und besitzt **Verhandlungsgeschick**
- › bringst eine gewisse Reisebereitschaft mit und hast einen Führerschein der Klasse B
- › hast richtig Lust, in einem aufstrebenden Unternehmen große Ziele zu erreichen

WIR ...

- › lieben Harmonie, Einfachheit und **Spaß** bei der Arbeit
- › haben eine **moderne Unternehmenskultur** in der **Entwicklungsperspektiven und Chancengleichheit** großgeschrieben werden
- › bieten dir **digitale Tools und moderne Technologien**, die deinen Arbeitsalltag einfacher und effizienter machen
- › schätzen einander und kommunizieren auf **Augenhöhe**
- › verteilen gerne **Extras** (Gutscheine, Einkaufsrabatt, KiGa-Zuschuss, Jobrad uvm.)
- › bieten **flexible Arbeitszeiten**, Homeoffice und Freiraum für Ideen

ÜBER UNS

- › 200 Mitarbeitende
- › Standorte in Ulm, Laupheim, St. Johann und Bretten
- › eigene Softwarelösungen für B2B- und B2C Handelsplattformen *tyresystem.de* und *rsu.de*
- › Bestplatzierung bei kununu



RSU steht für großes Engagement und clevere Ideen im Online-Handel. In der Zukunft stehen auch weiterhin alle Zeichen auf Wachstum und Entwicklung.

Komm in unser Team und schreibe mit an unserer Erfolgsgeschichte!

KONTAKT

Lust drauf? Dann schick deine Kontaktdaten oder direkt deine Unterlagen an jobs@rsu.de, wir melden uns schnellstmöglich bei dir.

Laura Bamberger
jobs@rsu.de
07122/825 93-6946

RSU GmbH
Ohnastetter Str. 36
72813 St. Johann
www.rsu-group.de

